



НЕ НУЖНО БОЯТЬСЯ НОВЫХ ИДЕЙ!

Blueline Project является специализированной компанией по реализации проектов в сфере рационального использования попутного газа. Генеральный директор ООО «БлюЛайн Проджект» Дмитрий Липявко в интервью нашему журналу рассказал о реализации первых проектов компании на территории Ханты-Мансийского автономного округа и их экологической философии.

– На каких проектах сосредоточена деятельность вашей компании в этом году?

– На сегодняшний день мы занимаемся отладкой производства на тех установках и заводах, которые мы построили. Продолжаем оттачивать логистику и инфраструктурную составляющую, поскольку это сейчас наиболее важно. Мы совершенствуем проект, который запустили полтора года назад. На заводах возникают различные как производственно-технические, так и коммерческие вопросы. Кроме того, мы достраиваем электроэнерге-



Дмитрий ЛИПЯВКО

Генеральный директор
ООО «БлюЛайн Проджект»

тическую часть проекта, заканчиваем пусконаладочные работы.

Наша компания «БлюЛайн Проджект» продолжает переговоры с рядом вертикально интегрированных нефтяных компаний по поводу реализации новых проектов. Они находятся в разной степени готовности, причем некоторые из них могут войти в стадию подписания первых рамочных соглашений буквально в ближайшее время.

– Расскажите об опыте международного сотрудничества и презен-

тации реализации проектов компании за рубежом.

– Во-первых, у нас есть технические зарубежные партнеры, с которыми мы реализуем наши проекты, чье оборудование используем. В частности, это компании Thermo Design Engineering Ltd. (Канада), а также GE Jenbacher (Австрия). Наряду с производителями техники среди наших партнеров можно назвать международные финансовые институты, такие как Всемирный банк, Европейский банк реконструкции развития.

Во-вторых, есть еще ряд организаций, которые с нами сотрудничают и внимательно следят за реализацией проектов с точки зрения экологической составляющей. Они изучают природоохранный аспект, потому что на Западе научились видеть в проектах не только материальную, но и экологическую, социальную составляющую. Ведь зачастую мы смотрим на бизнес равнодушно, нам неважно, что происходит за пределами очистных сооружений предприятия, главное – извлечение прибыли. Развитые страны эту стадию уже прошли. Поэтому для них немаловажное значение имеет экологический фактор бизнеса. Ни для кого не секрет, сколько вреда атмосфере нашей страны наносят факелы, сжигающие огромное количество попутного нефтяного газа. Нашей компанией за несколько лет многое сделано, чтобы уменьшить количество этих выбросов. Нашим партнерам очень нравится используемая нами бизнес-модель. Они как инвесторы уверены в нашей надежности и предлагают нам помочь в реализации новых бизнес-проектов.

– Можно ли совместить экономическое процветание российского Крайнего Севера и заботу о его экологии?

– Конечно, можно, и наш проект – это яркий пример того, как это можно и нужно делать! Применение последних технологий позволяет защитить экологию нашего Севера от вредных воздействий. В мире уже разработано достаточно много новых технологий, позволяющих минимизировать вред, который мы наносим природе, осваивая эти края и их богатые недра. К сожалению, совсем безболезненно их освоение происходить не может, но минимизировать вред вполне возможно.

Философия проекта «БлюЛайн» изначально была «зеленой», основ-

СПРАВКА

Все проекты компании BlueLine Project реализуются в рамках системы мер, направленных на повышение уровня полезного использования ПНГ и доведения его, в соответствии с установками Президента РФ В.В. Путина, до величины не менее 95%. Совместно с компанией «РН-Юганскнефтегаз» (ОАО «Роснефть») и «Газпромбанком» реализован проект на месторождении Приразломное с объемом переработки ПНГ до 200 млн кубометров в год. Совместно с компаниями «НАК «АКИ-АТЫР» (ОАО «НК «РуссНефть») и «Салым Петролеум Девелопмент» (СП Royal Dutch Shell и ОАО «Газпром-Нефть»), а также ЕБРР, UniCreditBank, DEG реализован проект на Салымской и Шапшинской группах месторождений с объемом переработки ПНГ до 360 млн кубометров в год.

ным движущим мотивом при его реализации были сохранение экологии и, безусловно, инновации. Мы сами родом из Ханты-Мансийского автономного округа – Югры, так что экология этого региона – для нас не пустой звук. Лично мне судьба округа далеко не безразлична.

– В чем заключается основная проблема внедрения экологических и эффективных технологий газопереработки?

– Это просто психологическая проблема внедрения новых технологий. Необходимо, чтобы кто-то первым поверил в то, что эти технологии эффективны и полезны с точки зрения бизнеса и экологии. Любая новая идея не сразу встречается с распростертыми объятиями, для ее внедрения нужны время и люди, которые, встретив тебя с твоей идеей, поверят тебе. Процесс внедрения идет последовательно, шаг за шагом.

Например, мы построили совершенные установки, которые раньше не применялись на территории России. И банки, которые нас финансировали, сначала не понимали, на каких условиях предоставлять проектное финансирование, на какие параметры и примеры опираться. Я думаю, что наш пример достаточно убедителен и показывает, что практика внедрения новых технологий вполне себя оправдывает с точки зрения бизнеса, этики и экологии.

– Вы презентовали проект в рамках встречи Д.А. Медведева с членами Общероссийской общественной организации «Деловая Россия»?

– Да, я выступил с докладом в рамках форума «Ставим на конкуренцию» (проходил в Москве 26 июня 2013 г. – Прим. ред.), и по реакции премьер-министра Дмитрия Медведева и профильных министров было видно, что им нравится наша идея. Они положительно отнеслись

к тому, что мы уже сделали. Напомним, что в глухой тайге благодаря нашему проекту появились два современных завода, а также современная инфраструктура по транспортировке электричества, газа и газомоторных топлив.

Дмитрий Анатольевич задавал очень много вопросов, и я постарался на них ответить. В итоге он обе-

– Какой вопрос вы задали Д.А. Медведеву?

– У нас завязалась небольшая дискуссия по поводу Постановления Правительства Российской Федерации от 8 ноября 2012 г. №1148 «Об особенностях исчисления платы за выбросы загрязняющих веществ, образующихся при сжигании на факельных установках и (или) рассеивании попутного нефтяного газа». Этот документ предусматривает новую методику исчисления штрафов за сжигание ПНГ для нефтяных компаний. Очень хороший и своевременный документ, но предусмотренная им методика не учитывает реализацию проектов в соответствии с нашим подходом. Дело в том, что, когда готовился этот документ, наш проект еще не был введен в эксплуатацию.

Сейчас получается, что если инвестиции осуществляет нефтяная компания, то они идут в счет сокраще-

Не нужно бояться новых идей – нужно не бояться делать, а бояться не сделать!



щил помощь в проблемных моментах, по которым мы к нему обратились, в том числе поддержать идею создания территориально-сырьевых кластеров в сфере газопереработки. Дело в том, что в России много малых и средних нефтегазовых месторождений, удаленных от инфраструктуры, где традиционные методы утилизации газа просто не рентабельны. Нужно искать нестандартные подходы и решения.

ния штрафов, а если тот же самый завод построит специализированная компания, как наша, то нефтяники будут платить штрафы в полном объеме, что усложняет принятие решения по будущим перспективным проектам.

Я попросил Дмитрия Анатольевича поспособствовать внесению изменений в Постановление №1148. В ходе разговора он задавал очень разумные

и правильные вопросы, уточнял: что, как и почему. И буквально с полуслова понял суть нашего обращения, отметив, что это не просто пожелания каких-то коммерсантов, а серьезная отраслевая проблема. Мы хотим, чтобы документ был более работоспособным, а для этого его необходимо доработать, усовершенствовать.

– Какую поддержку оказывает вашей компании руководство регионов?

– Ни одного плохого слова в адрес руководства ХМАО–Югры мы сказать не можем. В Правительстве округа нас всегда выслушивают, очень быстро размышляют и принимают соответствующие решения. Все наши обращения были услышаны, и округ делает для нас как инвесторов все, что в рамках закона. Мы достигаем согласия с его руководством абсолютно по всем вопросам, чему приятно удивлены.

Среди моих знакомых и друзей много бизнесменов, которые пытаются наладить современное производство, построить какие-то заводы в тех или иных регионах России, и они нигде не встречают такого радушия. Зачастую появляются какие-то «рогатки». Мы с этим не столкнулись, и я хочу выразить глубокую признательность Губернатору Ханты-Мансийского автоном-



му мы обратились к его руководству с вопросом: можно ли открыть новую специальность в Югорском Государственном Университете? Услышали, что это обсуждается и возможно. Наша компания заинтересована в местных кадрах.

– Как вы оцениваете состояние рынка продукции, которую компания производит из ПНГ? Находите ли вы своего покупателя?

– Конечно, находим! Более того, проблем с реализацией у компа-

нимаемся, они проникаются патриотизмом, как нам кажется. У них горят глаза. Например, когда мы работали с партнерами из Канады по поставкам оборудования, приходилось взаимодействовать с ними, учитывая большую разницу во времени. И наши сотрудники сидели на рабочих местах далеко за полночь, формируя необходимый контент. Когда мы работали с зарубежными банками для привлечения финансирования, тоже отдавали все свое время и силы этому проекту. Это нормальная ситуация, когда компания находится в стадии прорыва, конечно, постоянно так мучить людей нельзя. Я считаю, было бы неправильно выделять отдельных специалистов – наш успех общий!

В России имеется полноценный рынок газомоторных топлив, и он будет расширяться

ного округа – Югры Наталье Владимировне Комаровой за поддержку и внимание к нашим проектам. Проекты по переработке ПНГ, в том числе реализуемые нашей компанией, находятся на личном контроле у главы региона, Наталья Владимировна всегда вникает в суть дела и принимает компетентные и взвешенные решения. Также я хочу поблагодарить от себя лично и от всего коллектива нашей компании первого заместителя Губернатора ХМАО–Югры Александра Михайловича Кима. Надеюсь, что мы только в начале совместного пути.

Сейчас, например, в ходе развития нашего проекта резко ощущается нехватка местных кадров. Поскольку проект очень высокотехнологичный, нужны квалифицированные кадры, которых зачастую просто нет на территории автономного округа. Поэто-

нии нет, поскольку в России имеется полноценный рынок газомоторных топлив. Он достаточно емкий, и тенденция развития этого сектора восходящая. К примеру, в рамках Петербургского Международного Экономического Форума (ПМЭФ–2013) было подписано много соглашений по поставкам инновационных видов ГСМ. Рынок экологических топлив набирает обороты. Наши города должны быть чистыми, причем это относится не только к Москве или Санкт-Петербургу.

– Нашим читателям было бы интересно узнать о коллективе вашей компании.

– В компании подобралась достаточно молодая команда, которая с большой любовью относится к реализуемым проектам. Когда новые люди приходят и видят, чем мы за-

– Каким вы видите будущее отрасли?

– Будущее я вижу в очень ярких красках. Наша отрасль – ТЭК – как была стержнем для всей страны, так и останется. Даже притом что мы стараемся диверсифицировать уклад экономики, все равно нефтегазовая промышленность будет тем оплотом, тем стабилизирующим фактором, который позволит России выйти на новую ступень развития. Я хочу, пользуясь случаем, поздравить всех коллег с наступающим праздником работников топливной, нефтяной и газовой промышленности! Хочу пожелать вам и вашим близким крепкого здоровья. Желаю, чтобы недра нашей страны не иссякали, чтобы было, что из них извлекать и перерабатывать, транспортировать и поставлять на рынки всего мира, на благо России и наших семей! ■